

Postępowanie nr 11/WSB/LLL/2026 z dnia 28.04.2026 r.

ZAPYTANIE OFERTOWE

PRZEPROWADZANE W TRYBIE ZASADY KONKURENCYJNOŚCI

w projekcie LLL – DIALOG Z PRZYSZŁOŚCIĄ

współfinansowanego przez Unię Europejską w ramach programu Fundusze Europejskie dla Rozwoju Społecznego Priorytetu FERS.01.00, Działania FERS. 01.05, w zakresie interwencji: Wsparcie na rzecz szkolnictwa wyższego (z wyłączeniem infrastruktury)

I. ZAMAWIAJĄCY:

Wyższa Szkoła Biznesu

ul. Walczaka 25

66-400 Gorzów Wielkopolski10

e-mail: projektLLL@wsb.gorzow.pl

Pytania dotyczące postępowania należy kierować wyłącznie poprzez funkcję „Pytania” dostępną w niniejszym zapytaniu na Bazie Konkurencyjności. Odpowiedzi na pytania zostaną upublicznione na stronie <https://bazakonkurencyjnosci.funduszeuropejskie.gov.pl/>

II. OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA:

Informacje o projekcie:

Celem głównym projektu jest dostosowanie kwalifikacji lub kompetencji 400 os. dorosłych niezależnie od płci (18 – 64 lat) do potrzeb i oczekiwań firm i rynku pracy z wykorzystaniem nowoczesnej oferty WSB w zakresie uczenia się dorosłych w terminie od 1.09.2024 – 31.08.2026. Uczestnicy dostosują swoje kompetencje poprzez reskilling, upskilling, skills gap, biorąc udział w praktycznych formach szkoleniowych opartych na opracowanych w ramach projektu programach.

Projekt LLL – DIALOG z PRZYSZŁOŚCIĄ, którego liderem jest Wyższa Szkoła Biznesu w Gorzowie Wielkopolskim, obejmuje cykl szkoleń skierowanych do wszystkich grup docelowych projektu, poddanych walidacji i zakończonych uzyskaniem certyfikatu potwierdzającego osiągnięcie zakładanych efektów uczenia się dla każdego szkolenia z cyklu.

- 1. Przedmiotem zamówienia jest wybór dostawcy materiałów niezbędnych do prowadzenia szkoleń i warsztatów w ramach projektu.**

Dostawa materiałów i pomocy dydaktycznych niezbędnych do przeprowadzenia zajęć szkoleniowych z uczestnikami projektu

Dostawa książek i gier dydaktycznych do przygotowania zajęć szkoleniowych z uczestnikami projektu

Kody CPV:

37524100-8 Gry edukacyjne

22110000 – Drukowane książki



Autor, tytuł, wydawca	Liczba szt.
1. 52 Karty Narzędzi Rozwoju Potencjału Zespołu w Organizacjach; wyd. Pozytywna Dyscyplina	1
2. Adam Parysz, Polecenia dla ChatGPT w finansach. Praktyczne zastosowanie w biznesie i finansach osobistych. One Prtess 2025	1
3. Agnieszka Czaplińska; Karty pracy DISC. Ćwiczenia z budowania relacji w życiu zawodowym i osobistym	1
4. Akshay Swaminathan, Howard Steven Friedman; Analiza danych dla menedżerów. Jak zrozumieć i wykorzystać dane dostępne w twojej firmie, MT Business 2025	1
5. Asertywność. Trening komunikacji interpersonalnej – karty pracy; TUS Kraków	1
6. Kostki empatii NVCI ; Experience Corner	
7. B. Gregor, Technologie cyfrowe w biznesie, Przedsiębiorstwa 4.0 a sztuczna inteligencja	1
8. Bernard Marr; Data-Driven HR. Jak wykorzystać analitykę i AI do budowania nowoczesnego HR? Wyd.PWN	1
9. Berniak-Woźny Justyna, Małgorzata Gosek, Zielona ścieżka sukcesu. Praktyczny przewodnik dla małych i średnich firm w zarządzaniu środowiskowym. One Press 2025	
10. D. Tworzydło, Komunikowanie organizacji w kryzysie. Metody i modele ograniczania ryzyka, PWN	1
11. Elżbieta Kowalczyk, Psychologia negocjacji. Między nauką a praktyką zarządzania, PWN 2021	1
12. G. Filipowicz; HR Toolbox czyli Narzędziownik Menedżera HR; wyd. INFOR	1
13. Jérémy Lamri; Kompetencje XXI wieku, Wolters Kluwer	1
14. Joanna Berendt, Zamiast przemawiać, zacznij rozmawiać. Porozumienie bez Przemocy w biznesie, Onepress 2025	1
15. Zwrotnica: Wartości motywacyjne; Experience Corner	1
16. Jonathan Schwabish, Lepsze wizualizacje danych. Jak tworzyć przekonujący i skuteczny przekaz, PWN 2024	1
17. Justyna Matras, Rafał Żak; Trener w rolach głównych. Podręcznik pracy trenera; PWN	1
18. Keith Oatley, Dacher Keltner, Jenkins Jennifer M.; Zrozumieć emocje; Wydanie nowe; PWN;	1
19. Kieferling Magdalena; Small talk. Dogadywanie się w czasach scrollowania; wyd. Emocje Plus Minus	1
20. Maciej Orłoś, Wystąpienia bez stresu. Jak dobrze wypaść na żywo, w mediach i internecie, Wydawnictwo RM, 2025	1
21. Marta Machalska, Agnieszka Sitarska-Piwko; AI i VR w szkoleniach i rozwoju pracowników, Wolters Kluwer 2025	1
22. Michał Chmielecki, Negocjacje międzykulturowe i współpraca międzynarodowa w biznesie i administracji Onepress 2025	1
23. Monika Dawid-Sawicka, Elżbieta Stelmach; 13 wzorców dobrej komunikacji i relacji. Analiza transakcyjna w praktyce, Wolters Kluwer, 2023	1
24. Nitin Mittal, Thomas H. Davenport, Sztuczna inteligencja w biznesie. Jak zdobyć rynkową przewagę dzięki AI, Wyd. MT Business	1
25. Patrick Lencioni; Pięć dysfunkcji pracy zespołowej, wyd.MT Biznes, 2026	1
26. Patrycja Paulina Młynarczyk; 1000 + PYTAŃ TSR – TERAPIA SKONCENTROWANA NA ROZWIĄZANIACH: PRAKTYCZNE NARZĘDZIE DO PRACY Z KLIENTAMI I SAMOROZWOJU; Wydawca - Independently published, 2025	1
27. Paweł Fortuna, Agnieszka Czerw; Pozytywna psychologia pracy i organizacji. PWN 2026	1

28. Paweł Kowalewski, Negocjacje w praktyce. Jak osiągać cele w biznesie i życiu prywatnym, Onepress 2024	1
29. Piotr Bucki; Fiszki. Jak komunikować się w pracy?	1
30. Piotr Kacejko, Paweł Pijarski; Podstawy elektroenergetyki; Wyd. PWN,	1
31. Płuska Katarzyna ; Twoje kompetencje miękkie. Soft skills	1
32. Rulkiewicz Anna; Moc wartości. Przywództwo w świecie zmian; Wydawnictwo Zwierciadło 2026	1
33. Simon Sinek; Zaczynaj od DLACZEGO; Jak wielcy liderzy inspirują innych do działania; One Press 2025	1
34. T. de Jastrzębiec Wykowski; Scrum: jak osiągać cele, gdy wszystko się zmienia?	1
35. T. Oleksyn, Zarządzanie kompetencjami. Teoria i praktyka; Wolter Kluwer, wydanie 3	1
36. Rubin, Grabowski, Naumiuk – Zwinologia. Innowacyjne podejście do zarządzania zmianą wyd. MtT Biznes	1
37. W Kamrat (red), Gospodarka energetyczna w warunkach rynkowych. Modelowanie - Ekonomika – Zarządzanie, PWN 2022	1
38. Włodzimierz Iwanowski; Jak zarabiać przez Internet z AI; Wyd. One Press	1
39. Zestaw Narzędzi: MENTALNY RESET. Pakiet narzędzi do budowania stabilności psychicznej . Księgarnia narzędzi psychologicznych	1
40. Gadżety trenera/ gry:	
a. Gra czas redakcji - zarządzanie sobą w czasie. Licencja firmowa dla uczelni	1
b. Gra Nowy Świat - efektywna współpraca. Licencja firmowa + akcesoria dla uczelni	1
c. gra Zegarmistrz - zarządzanie czasem	1
d. Zestaw Droga do celu. Zasoby wzmacnianie potencjału	1
e. Zderzenie - rozwiązywanie konfliktów.	1

III. OPIS WARUNKÓW UDZIAŁU W POSTĘPOWANIU

- Wybór dostawcy odbywa się z zachowaniem zasady konkurencyjności określonej w Wytocznych dotyczących kwalifikowalności wydatków na lata 2021-2027, bez stosowania procedur określonych w ustawie z dnia 11 września 2019r. – Prawo zamówień publicznych (Dz.U. z 2019r. poz. 2019; t.j. Dz.U. z 2023r. poz. 1605).
- Do składania ofert zapraszamy wyłącznie Dostawców spełniających łącznie następujące warunki:
 - Znajdowanie się w sytuacji ekonomicznej i finansowej umożliwiającej wykonanie zamówienia – Dostawca nie zalega z uiszczaniem podatków, jak również z opłacaniem składek na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne, Fundusz Pracy, Państwowy Fundusz Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych lub innych należności wymaganych odrębnymi przepisami.
Weryfikacja: Dostawca wraz z ofertą (**Załącznik nr 1**) składa **załącznik nr 2** (Oświadczenie Dostawcy do zapytania ofertowego). Ocena spełnienia warunku według formuły: spełnia – nie spełnia.
 - Dostawca nie jest powiązany z Zamawiającym osobowo lub kapitałowo. Przez powiązania osobowe lub kapitałowe rozumie się wzajemne powiązania między Zamawiającym lub osobami upoważnionymi do zaciągania zobowiązań w imieniu Zamawiającego lub osobami wykonującymi w imieniu Zamawiającego czynności związane z przygotowaniem lub przeprowadzeniem procedury wyboru Dostawcy a Dostawcą, polegające w szczególności na:
 - uczestniczeniu w spółce jako wspólnik spółki cywilnej lub spółki osobowej;
 - posiadaniu co najmniej 10% udziałów lub akcji (o ile niższy próg nie wynika z przepisów prawa);
 - pełnieniu funkcji członka organu nadzorczego lub zarządzającego, prokurenta, pełnomocnika;



- pozostawaniu w związku małżeńskim, w stosunku pokrewieństwa lub powinowactwa w linii prostej, pokrewieństwa lub powinowactwa w linii bocznej do drugiego stopnia, lub związaniu z tytułu przysposobienia, opieki lub kurateli albo pozostawaniu we wspólnym pożyciu w zamawiającym, jego zastępcą prawnym lub członkami organów zarządzających lub organów nadzorczych zamawiającego;
- pozostawaniu z zamawiającym w takim stosunku prawnym lub faktycznym, że istnieje uzasadniona wątpliwość co do ich bezstronności lub niezależności w związku z postępowaniem o udzielenie zamówienia.

Dodatkowo z postępowania zostaną wykluczeni Dostawcy w przypadku wystąpienia konfliktu interesów. Przez konflikt interesów rozumie się naruszenie zasady bezinteresowności i bezstronności poprzez w szczególności wykonywanie zadań mających związek lub kolidujących ze stanowiskiem służbowym, mających negatywny wpływ na sprawy prowadzone w ramach obowiązków służbowych, lub na bezstronność prowadzenia spraw służbowych z uwagi na względy rodzinne, emocjonalne, sympatie polityczne lub związki z jakimkolwiek krajem, interes gospodarczy lub jakiegokolwiek inne bezpośrednie lub pośrednie interesy osobiste.

Weryfikacja: Dostawca wraz z ofertą składa **Załącznik nr 3** – oświadczenie potwierdzające brak występowania powiązań i brak konfliktu interesów.

Dostawcy pozostający w powiązaniu opisanym powyżej lub konflikcie interesów zostaną wykluczeni z postępowania.

- 3) Nie podlegają wykluczeniu z powodu złożenia nieprawdziwych informacji mających wpływ na wynik prowadzonego postępowania;

Weryfikacja: Zamawiający nie dokonuje opisu sposobu oceny spełnienia tego warunku. Dostawca podpisując ofertę jednocześnie oświadcza spełnienie tego warunku.

- 4) Niepodlegających wykluczeniu z powodu braku oświadczenia o spełnianiu warunków udziału w postępowaniu lub dokumentów potwierdzających spełnianie tych warunków lub złożenia dokumentów zawierających błędy.

Weryfikacja: Ocena kompletności i poprawności złożonych dokumentów.

V. WARUNKI I SPOSÓB ZŁOŻENIA OFERTY, INNE ISTOTNE INFORMACJE

1. Ofertę należy złożyć na formularzach, których wzory stanowią załączniki do niniejszego zapytania ofertowego poprzez Bazę Konkurencyjności.
2. Oferta musi być wypełniona w sposób czytelny w języku polskim.
3. Zamawiający nie dopuszcza możliwości składania ofert wariantowych.
4. Dostawca jest związany ofertą przez okres 30 dni od dnia upływu terminu składania ofert.
5. Ofertę zatrzymuje Zamawiający. Złożone wraz z ofertą dokumenty lub oświadczenia nie podlegają zwrotowi.
6. Zamawiający będzie miał prawo żądać wyjaśnień od Dostawców, których oferty będą zawierały cenę, która wydaje się rażąco niska w stosunku do przedmiotu zamówienia, tj. różni się o więcej niż 30% od średniej arytmetycznej cen wszystkich ważnych ofert niepodlegających odrzuceniu, lub budzi wątpliwości zamawiającego co do możliwości wykonania przedmiotu zamówienia zgodnie z wymaganiami określonymi w zapytaniu ofertowym lub wynikającymi z odrębnych przepisów. Zamawiający zażąda od Dostawcy złożenia w wyznaczonym terminie wyjaśnień, w tym złożenia dowodów w zakresie wyliczenia ceny lub kosztu. Zamawiający ocenia te wyjaśnienia w konsultacji z Dostawcą i może odrzucić ofertę wyłącznie w przypadku, gdy złożone wyjaśnienia wraz z dowodami nie uzasadniają podanej ceny lub kosztu w tej ofercie.

7. Zamawiający zastrzega sobie prawo do poprawienia w tekście przesłanej oferty oczywistych omyłek pisarskich lub rachunkowych, niezwłocznie zawiadamiając o tym danego Dostawcę.
8. Oferta musi zawierać cenę brutto, tzn. musi uwzględniać wszystkie koszty i składniki niezbędne do wykonania zamówienia oraz ewentualne składki na ubezpieczenie społecznie i zdrowotne, których obowiązek regulowania wynika z aktualnie obowiązujących przepisów zarówno przez Dostawcę jak i Zamawiającego (tj. płaca Dostawcy brutto oraz narzuty na wynagrodzenie ze strony Zamawiającego).
9. Komunikacja w postępowaniu o udzielenie zamówienia, w tym ogłoszenie zapytania ofertowego, składanie ofert, wymiana informacji między Zamawiającym a Dostawcą oraz przekazywanie dokumentów i oświadczeń odbywa się za pomocą platformy BK2021. Po upływie terminu składania ofert, w sytuacji gdy komunikacja przez BK2021 nie będzie możliwa, w uzasadnionych przypadkach, strony komunikują się poprzez wiadomości e-mail.
10. Każdy Dostawca może złożyć tylko jedną ofertę na każdą z części.
11. Zamawiający zabrania jakichkolwiek modyfikacji treści dokumentów, za wyjątkiem miejsc służących do wypełnienia oferty.
12. Jakiegokolwiek odstępstwo od wyżej opisanego sposobu przygotowania oferty jest równoznaczne z jej odrzuceniem, ze względu na niespełnienie kryteriów formalnych.
13. Zamawiający zastrzega sobie prawo przedłużenia terminu składania ofert oraz do unieważnienia zapytania bez ponoszenia jakichkolwiek skutków prawnych i finansowych.
14. Do upływu terminu składania ofert Zamawiający zastrzega sobie prawo zmiany lub uzupełnienia treści niniejszego zapytania ofertowego.
15. **Miejsce, forma i termin składania ofert:**
 - 1) Termin składania ofert upływa 11 maja 2026 o godz. 12.00
 - 2) Ofertę należy złożyć poprzez Bazę Konkurencyjności BK2021 <https://bazakonkurencyjnosci.funduszeuropejskie.gov.pl/> zgodnie z instrukcją zamieszczoną na Bazie konkurencyjności.
 - 3) Oferta (zapytanie ofertowe oraz załączniki) jest składana w:
 - formie elektronicznej (w rozumieniu przepisów Kodeksu cywilnego);
 - postaci elektronicznej opatrzonej podpisem zaufanym (w rozumieniu ustawy z 17 lutego 2005 o informatyzacji działalności podmiotów realizujących zadania publiczne) lub podpisem kwalifikowanym;
 - w formie skanu (elektronicznego odwzorowania) dokumentu podpisanego w postaci papierowej opatrzonego przez Dostawcę kwalifikowanym podpisem elektronicznym lub podpisem zaufanym.
 - 4) Poszczególne oświadczenia, zaświadczenia i inne dokumenty są składane:
 - w oryginale (jeżeli zostały złożone lub wystawione w formie elektronicznej lub postaci elektronicznej) lub
 - w formie skanu (elektronicznego odwzorowania) dokumentu wystawionego w postaci papierowej opatrzonego przez Dostawcę kwalifikowanym podpisem elektronicznym lub podpisem zaufanym.
 - 5) Za datę przekazania oferty przyjmuje się datę jej przekazania na platformę BK2021.
 - 6) Oferta powinna być podpisana przez osobę/y uprawnione do składania oświadczeń woli w imieniu Dostawcy, wg dokumentów rejestrowych lub właściwego pełnomocnictwa dołączonego do oferty.

IV. WARUNKI ZAWARCIA UMOWY



1. Zamawiający informuje, a Dostawca składając ofertę, akceptuje, że w umowie będą znajdowały się między innymi następujące zapisy:
 - a) Przewidujące karę umowną w wysokości 15% łącznego wynagrodzenia Dostawcy – w przypadku braku możliwości realizowania umowy na rzecz Zamawiającego w wymaganym zakresie i wymiarze lub w przypadku wykonywania przez Dostawcę umowy w sposób niezgodny z postanowieniami umowy oraz bez zachowania należytej staranności, w szczególności w przypadkach rażącego naruszenia przez Dostawcę warunków umowy, o których mowa w opisie przedmiotu zamówienia.
 - b) Zastrzegające Zamawiającemu możliwość potrącenia naliczonych kar umownych z wynagrodzenia Dostawcy.
 - c) Zastrzegające możliwość niezwłocznego odstąpienia od umowy przez Zamawiającego w przypadku naruszenia przez Dostawcę warunków podpisanej umowy, w tym m.in. stwierdzenia przez Zamawiającego jakiegokolwiek uchybienia, zmiany, opóźnienia i realizacji przedmiotu umowy niezgodnie z przedstawianym przez Zamawiającego harmonogramem oraz nieuwzględniania dodatkowych wymagań Zamawiającego zgłaszanych podczas realizacji usługi.

V. KRYTERIA OCENY OFERT

Przy wyborze najkorzystniejszej oferty Zamawiający będzie kierować się następującymi kryteriami i ich znaczeniem oraz w następujący sposób będzie oceniał oferty w poszczególnych kryteriach:

Kryterium		Liczba punktów możliwych do uzyskania (waga)
1.	Cena	90
2.	Termin dostawy	10
Suma		100

Kryterium 1. Cena - 90% (maksymalnie możliwych do uzyskania 90,00 pkt)

Sposób przyznawania punktacji za spełnienie kryterium:

$$K1 = (C_{\min} / C) \times 90$$

K1 – liczba punktów uzyskana za kryterium Ceny

C_{\min} – najniższa cena brutto spośród ważnych ofert

C – cena brutto badanej oferty

Kryterium 2. Termin dostawy (max 10 pkt)

Kryterium ocenia zdolność Dostawcy do dostarczenia zamówionych materiałów:

- w ciągu 4 dni roboczych od daty podpisania umowy – 10 pkt
- w ciągu 7 dni roboczych od daty podpisania umowy – 5 pkt

VI. INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE

1. Oferta Dostawcy musi spełniać wszystkie wymogi stawiane w zapytaniu ofertowym i być złożona na wzorach załączników dołączonych do niniejszego zapytania.
2. Decyzja Zamawiającego o odrzuceniu oferty jest decyzją ostateczną.
3. W przypadku, gdy wybrany Dostawca odstąpi od podpisania umowy z Zamawiającym, możliwe jest podpisanie przez Zamawiającego umowy z kolejnym Dostawcą, który w postępowaniu uzyskał

kolejną najwyższą liczbę punktów.

4. Zamawiający jest uprawniony do poprawienia w tekście oferty oczywistych omyłek pisarskich, niezwłocznie zawiadamiając o tym danego Dostawcę.
5. W przypadku uzyskania przez dwóch lub więcej Dostawców takiej samej liczby punktów decyduje niższa cena.
6. Zamawiający zastrzega możliwość weryfikacji złożonych oświadczeń i danych w tych oświadczeniach na każdym etapie oceny oferty i realizacji zamówienia, w tym żądania złożenia wyjaśnień od Dostawcy.
7. Płatność za realizację przedmiotu zamówienia będzie dokonywana na podstawie rachunków/ faktur, w terminie 14 dni od otrzymania rachunku/ faktury przez Zamawiającego oraz po sporządzeniu protokołu wskazującego prawidłowe wykonanie zadań i podpisaniu go bez zastrzeżeń przez obie strony, lecz nie wcześniej niż po otrzymaniu przez Zamawiającego środków z Instytucji Pośredniczącej z przeznaczeniem na pokrycie zobowiązania wynikającego z niniejszej umowy.
8. Zamawiający dopuszcza możliwość zmiany postanowień zawartej umowy, na podstawie aneksu do umowy, w zakresie/przypadkach:
 - a) Zmniejszenia wymiaru zamówienia – w szczególności w wyniku wprowadzonych zmian do umowy o dofinansowanie/ wniosku o dofinansowanie realizowanego projektu, trudności z rekrutacją założonej liczby UP do projektu, rezygnacji UP z dalszego udziału w projekcie, jak również w sytuacjach, których Zamawiający, działając z należytą starannością, nie mógł przewidzieć.
 - b) Zwiększenia wymiaru zamówienia – w szczególności w wyniku wprowadzonych zmian do umowy o dofinansowanie/ wniosku o dofinansowanie realizowanego projektu oraz w wyniku skierowania na daną formę wsparcia większej liczby UP.
 - c) wystąpienia siły wyższej.
 - d) zmiany wartości umowy w przypadku zwiększenia bądź zmniejszenia stawek podatku od towarów i usług, dotyczących Przedmiotu Zamówienia w wyniku zmian ustawy z dnia 11 marca 2004 r. o podatku od towarów i usług (Dz. U. z 2004 r., Nr 54, poz. 535, t.j. Dz.U. z 2023r. poz. 1570), które wejdą w życie po dniu zawarcia umowy, a przed wykonaniem przedmiotu zamówienia
 - e) Oczywistych omyłek pisarskich i rachunkowych w treści umowy.
9. Zamawiający nie przewiduje zwrotu kosztów udziału w postępowaniu.
10. Zamawiający nie przewiduje udzielania zaliczek na poczet wykonania zamówienia.
11. Zamawiający zastrzega możliwość unieważnienia postępowania, jeżeli:
 - 1) Cena oferty najkorzystniejszej przewyższy środki jakie Zamawiający może przeznaczyć na realizację zamówienia,
 - 2) Wystąpiła istotna zmiana okoliczności powodująca, że wykonanie zamówienia nie leży w interesie Zamawiającego lub w interesie publicznym, czego nie można było przewidzieć przed wszczęciem postępowania,
 - 3) Postępowanie obarczone jest wadą powodującą, że zawarta umowa będzie sprzeczna z postanowieniami umowy o dofinansowanie projektu,
 - 4) Zайдą inne ważne przyczyny uzasadniające unieważnienie postępowania.

VII. ZAŁĄCZNIKI:

Załącznik nr 1 – Formularz oferty

Załącznik nr 2 – Oświadczenie o niezaleganiu z uiszczaniem podatków i opłacaniem składek

Załącznik nr 3 - Oświadczenie o braku powiązań